

事業の目的

多くのスタートアップ企業が次々と課題解決にチャレンジする環境を整えるため、大都市圏等から若者を呼び込み、社会起業家を生み出す。

※ 本事業は「長期戦略2040」プロジェクトに位置付けられ、令和3年度、令和4年度の事業費は信金中央金庫様からの「企業版ふるさと納税」を活用しています。

事業の委託先

- ▶ NPO法人 ETIC.

事業期間及び目標値

- ▶ 令和3年度～令和5年度（地方創生推進交付金の対象事業）
- ▶ 令和4年度は年度末時点で5者以上の法人登記を目指す。

事業の概要

- ▶ 将来的には長野市の社会課題を解決する起業家を創出することを目指し、「首都圏等で働きながら兼業・副業をしたい人材」と「社会課題を解決する新事業を立ち上げたい市内の経営者」をマッチングし、約半年間、起業を目指しながら新規事業の立ち上げに取り組む。
- ▶ 企業での受入期間終了後は、兼業・副業人材が「独立し起業」、「共同で新会社設立」、「社内新規事業部設立」などにより、継続的に本市に関わっていく。



**NAGA
KNOCK!**



申し込み

4/12~6/22
申込者数:238人
(ブローション169人、経営者トーク49人、
説明会・座談会20人)

NAGAKNOCK! ブローション・説明会等 ・プログラムの概要説明 等

4/21~6/22
(ブローション1回、経営者トーク4回、
説明会・座談会3回開催)
参加者数:のべ149人
(ブローション100人、経営者トーク38人、
説明会・座談会11人)

面談・面接

・事務局と面談、受入企業
(14社)とのマッチング

5月中旬~8月上旬
エントリー者数:77人
マッチング者数:14人
マッチング企業数:10社

副業・新規事業立ち上げ検討期間

- ・キックオフ・フィールドワーク研修
(7/2~3 現地開催)
- ・ビジネスモデル作成研修
(8/19~20 オンライン開催)
- ・中間ブラッシュアップ・フィールドワーク研修
(10/22~23 現地開催)
- ・特別オンライン講座 全3回
(1/19・2/16・3/2 オンライン開催)

8月上旬~
コーディネーターによる伴走支援

最終報告会

KNOCK! THE FINAL

- ・ビジネスプラン発表
- ・受入企業経営者等によるアドバイス

3/11 現地にて開催

今後の展開

- ・起業予定者 6人
- ・受入企業での副業継続予定者 9人

受入れ企業名	主なプロジェクト内容（新事業）	マッチング者数
1 アスク工業(株)	長野スタートアップスタジオ始動！“やさしい起業コミュニティ”を共に育てていく仲間を募集！	3人
2 (株)羽生田鉄工所	100年以上続く鍛冶屋が業界の垣根を越え、衛星データを活用し「ローカル課題」の解決！	2人
3 (株)NIKKO ホールディングス	「地域社会に還元奉仕」の思いが溢れる地域密着型企业に革新を！顧客管理システムのアップデートと新たな空間をプロデュース！	2人
4 (株)サンメディックス	長野のメディアベンチャー企業が挑む！経営者の魅力発信サイトのビジネスモデルを構築	1人
5 (株)SATOKA	標高1000メートルで製造する「原木生ハム」の販路拡大や新商品開発に携わり、中山間地域の価値を創造する！	1人
6 (同) U.I.international	長野産の小麦・果物を使ったフルーツタルト、遊休農地で栽培したポップコーンを世の中に発信する！	2人
7 中央タクシー(株)	長野で“あそびで心を整える”場を作りたい。現場で1から新施設のソフト面を作り上げる！	1人
8 (株)長野フィナンシャル	長野で「働き方改革」×「健康経営」コンサルティング事業を立ち上げる。	1人
9 (株)エクセル	おもしろ楽しい特注製作金物の価値をWEB発信し高収益化する。金物職人を憧れの職業にしたい！	1人
10 One&Only(株)	未来へ繋がる「カッコいい里山」創り。長野の中山間地域で新規事業を立ち上げます！	1人

説明会等参加者数

149

エントリー数

77

マッチング数

14

起業予定数

6

副業継続予定数

9

平均年齢

39

NAGA KNOCK! の参加メリット

受入れ企業のメリット

- ▶ 新規事業を、実行フェーズへ移行することができる。
- ▶ 中小企業が新規事業のアイデアを持つ機会とすることができる。
- ▶ 既存事業の拡大・円滑化で経営革新を図ることができる。
- ▶ 県内経営者・行政・県外企業とのつながりを持つことができる。
- ▶ 通常の採用活動では出会えない、首都圏等在住の専門性が高く、即戦力となる人材と出会うことができる。

人材側が得られること

- ▶ 長野市の企業で副業することで、関係性資本(人脈)を得たり、顧客ニーズに出会うことができる。
- ▶ 起業に向けた研修を受けることで、先輩起業家や経営者の知恵を借りること、チームメンバーを見つけることができる。
- ▶ NAGA KNOCK! 同期の人材とつながることで、互いに事業プランをブラッシュアップすることができる。
- ▶ プログラム終了後は、個人起業、起業準備、共同会社設立、受入れ企業での新部署立ち上げを目指すことができる。
- ▶ 長野市に貢献するための一歩を踏み出し、新たな展望を見出すことができる。