



未来の長野市の姿を一言に込め。その試みが進展した。都市ブランド創出のための取り組み「みらいのながの」をえがこうプロジェクト（略称・みらながプロジェクト）」が動き出してから数ヶ月。文字通り、未來の長野市を描き出すチャレンジを続ける中で、さまざまな検討が進んでい。その中でも、とりわけ重要なのが市民の意見だ。「長野市の魅力とは何か。未來に残したい価値とは何か」。これらの間合いに向き合うため、市民参加型のワークショップを開催して直接意見を聞く場を設けた。全4回の開催で参加者はのべ60人。年齢も職業も居住地もさまざま。市民から意見が集まつた。

たとえば、長野市内で活躍する若手経営者などからは、「田舎と都市の中間」「近接エリアとのハブ機

長野市都市
推進室エコ



▲第1回目のワークショップでは長野市内で活躍する若手経営者など15名が参加。荻原市長もいち市民として参加し、さまざまな市民と意見を交わした。



▲第2回目のワークショップでは長野市外在住の長野市出身者15名が参加。全員が市外在住のためオンライン環境での実施になったが、議論は大いに白熱した。



▲第3回目のワークショップでは市内在住の中・高大学生ら14名が参加。若者ならではの意見が多数あがり、机に置かれた模造紙は付箋でいっぱいになつた。



▲第4回目のワークショップでは長野市に移住してきた女性会社員ら16名が参加。開催前からすでに打ち解けた雰囲気が広がり議論も大いに盛り上がった。



単語の出現頻度にあわせて文字の大きさを変えて視覚化する「ワードクラウド」を活用して回答結果を分析

これら市民参加型ワークショップと市民意識調査の結果、これまでも・これからも大切にしていきたい長野市の魅力・価値は、自然（山、四季、景色、公園、空気、食など）・歴史・文化（善光寺、門前町、戸隠、街並み、リノベーション、オリンピックなど）・アクセス（新幹線、車、都心との距離、高速道路など）の3つの視点で集約されるという仮説が生まれている。

市民の声を集める方法は「ア・クシミックだけではない。より広く・より多くの意見を集めるために「みらながプロジェクト」では、Web上での市民意識調査を実施した。「LINEリサーチ」やながの電子申請サービスを用いて集まつた意見は、計1387人分にものぼる。

この市民意識調査で尋ねたのは、「自分が感じる長野市の魅力」「紹介したい、長野市の便利なところ」「長野市を表す一言」の3項目。これらの問い合わせをして「自然環境」「門前町」「食」「善光寺」「新幹線」など、長野市を表すさまざま

「長野市の魅力 はどこにある?」 集まつた1300人 以上の声。



みらなが
プロジェクト

長野市を 編集せよ!!

「地域編集」の技術を
第一人者が伝授！

世界から「選ばれる」

世界から「選ばれる」都市になるために、長野市が推進している都市プランディング。では、そんな未来をつくるために、長野市で暮らす私たちはどうな意識を

ヒントを得るため
に、
2023年2月

20日に職員向けに講演会が開かれた。呼びしたのは編集者・藤本智士（ふじ

藤本さんは、ローカルメディア「のんび

などの編集長を指す
ほか、「ニッポンの
嵐」「るろうにほん

やぎから、／佐藤健・
神木隆之介」の編集

執筆、自著「魔法をかける編集」も手掛けるなど、地域を軸に編集に取り組む第一人者だ。

よりも地域の魅力と可能性を見つけた「たつた1人の情熱」からはじまること。地元の人々と地域外の『よそ者』が交わるチームプレイによつて生まれることなど。しかも、そのチームに加わる人は、ライティングや写真撮影など専門的なスキルを持つていなくて構わないといふ。実際に藤本さん自身、秋田県で展開している「のんびり」の制作時には雑誌編集のスキルを持たない市民と協働することも少なくない。大切なのは、雑誌編集スキルではなく、いかに地域の出来事をおもしろがるか、いかに情熱を傾けるか、いかに知恵



地域を編集するための心構

- ①地域の出来事をおもしろがること。
 - ②情熱を持って取り組むこと。
 - ③市民自身が地域を語ること。

推進室の休憩室

子どもの頃、夏が来るたびに、よく父親に連れられ登山に出かけた。時には山小屋に泊まり、複数の山頂を極めたこともある。経験を重ねるうちにいつしか山の魅力に惹かれて行つた。社会人になつてからも山への興味は絶えない。ある日登山好きであれば誰しもが憧れる登山ルート、北アルプスの槍ヶ岳から北穂高岳にかけての縦走に連泊でチャレンジした。もちろん簡単な道のりではない。途中、台風に見舞われて足切りをくらったが、それでも前に進んだ。南岳から続く、大きくてぐらされた高低差のある岩場の難所「大キレット」

にも向かい合ってなんとか踏破した。そのときの達成感は今でも忘れられない。その後、山小屋で仲間と語り合えたことは一興だった。私たちが取り組む都市ブランディング推進は、「大キレット」と向き合ったときを感じた高揚と不安が入り混じったような感覚に似ている。山頂で得られた大きな達成感は一步一步の積み重ねがあつたからにはかならない。これまで多くの時間を開けて市民と対話し、積み重ねてきたプロセスが、今まさに実を結び、長野市の都市ブランドとして結実しようとしている。そのご来光を望める日が近いことを期待したい。

を絞り、地域の魅力をイメージやビジュンというカタチとして編集することができるかである。そんなメッセージを送った。

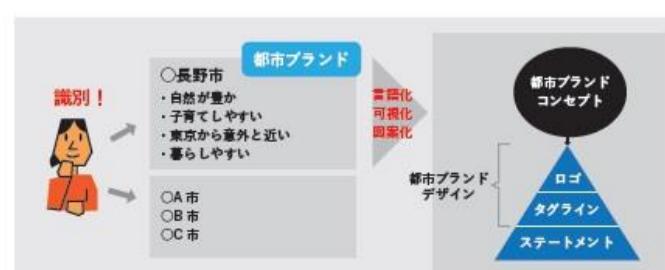
そして、「市民自身が市外の人々に自らの街を誇れるかどうか」という視点も欠かせないという。地元の人が市外の人から「おすすめの場所はないですか?」と聞かれたときに、「ここには何もない」と言わず、すぐにおすすめの場所を答えられるかどうか。さらには隣接する都市も同時におすすめできる利他的な姿勢を持てたら尚よし。そのような市民の姿勢が、地域を訪れる多くの人々にとっての豊かな体験となり、地域の魅力をさらに高めることにつながると言うのだ。藤本さんのこの言葉は、長野市の魅力や価値について市民の共感の輪を広げていく「都市プランディング」の取組を成功に導くための本質を捉えていると言えるのではないだろうか。

2023年、これまでの長野市の未来に向けた都市イメージを表す言葉としてタグラインが誕生する。「みらながプロジェクト」を通じて導き出されたタグラインという旗印をもとに、長野市の未来をどのように描くのか。果たして多くの人々の心を動かす都市をつくるのか。それは私たち自身の手にかかるかっているのかもしれない。

一般的に、ある商品やサービスが、消費者・顧客によつて識別（区別・認識）されてゐるとき、その商品やサービスを「ブランド」と呼ぶ。この「ブランド」に対するイメージは、消費者の経験や価値観によつて異なる。つまり、「ブランド」は、企業の側にあるのではなく、消費者・顧客側にあると言えるのだ。消費者に識別される状態となつて、初めて「ブランド」と呼べる価値が付与される。

都市に置き換えると、「都主ブランド」とは、都市の名を見聞きするだけで、人々に信頼、期待感、愛着などを感じさせ、認知、識別される都市イメージのこと。他都市との違いを明確にして、都市そのものの価値である「都市ブランド」を高めることができ、都市の持続的な発展につながる。

長野市としては、まず地域の魅力や強みを、他都市と



識別される「都市ブランド」をして集約する。そして、その「都市ブランド」を言語化・可視化・図案化したロゴやタグラインを旗印として、市全体の施策・事業とリンクさせながら、市内外に良好な都市イメージの想起を促していくつもりだ。